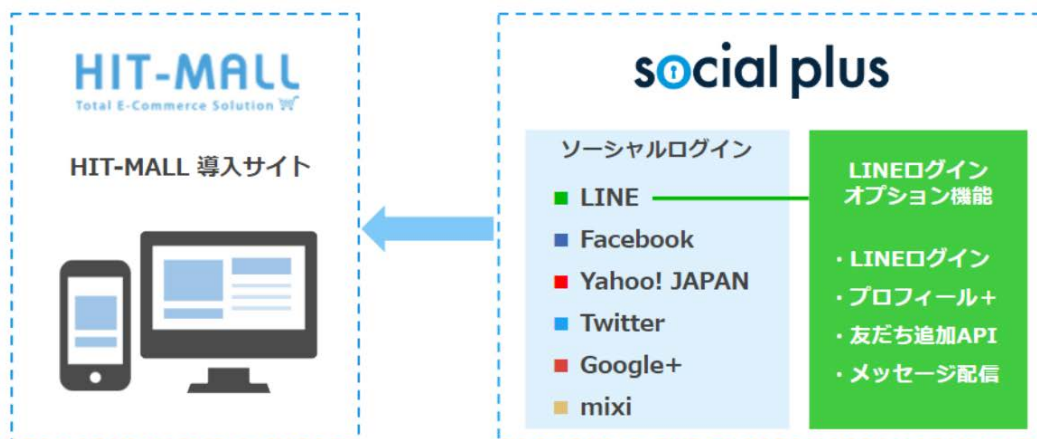


ECソリューション「HIT-MALL」とソーシャルログインサービスの「ソーシャル PLUS」との連携を開始
～ソーシャルログイン機能の簡単導入とコンバージョン率等の向上を実現します。～



アイテック阪急阪神株式会社(本社:大阪市福島区、代表取締役社長:浜田真希男。以下「当社」といいます。)は、当社のトータル EC ソリューション「HIT-MALL」と株式会社フィードフォース(所在地:東京都文京区、代表取締役:塚田耕司。以下「フィードフォース」といいます。)のソーシャルログインサービス「ソーシャル PLUS」とのシステム連携を開始します。



HIT-MALL × ソーシャル PLUS 連携イメージ

これにより、「HIT-MALL」を利用する EC 事業者は、LINE や Facebook、Yahoo! JAPAN 等の様々なソーシャルメディアや外部サービスに対応したソーシャルログイン機能を自社の EC サイトに簡単に実装することができます。また、各 EC サイトにおいて、会員登録時のエントリーフォーム入力や、ログイン時の ID・パスワード入力の手間が省けるため、離脱率の改善や、新規会員獲得率、コンバージョン率、再ログイン率等の向上が見込めます。

さらに、「ソーシャル PLUS」は、EC サイトの顧客IDと LINE アカウントを連動できる”LINE ログイン”をはじめ、”自動友だち追加機能”や”メッセージ配信”等、EC サイトと LINE アカウントを連携するために必要な各種機能をスムーズに導入できるオプション機能も提供しています。

システム連携と併せて、15 年以上にわたりあらゆる形態の EC サイトの運営を支援してきた当社のサポート力と、様々なサイトにおいてソーシャルログインの導入を支援してきたフィードフォースのノウハウとを組み合わせることにより、EC サイトにおける顧客満足度・新規会員登録率・コンバージョン率の向上と売上の拡大に貢献します。

1 トータル EC ソリューション「HIT-MALL」(URL: <https://www.hit-mall.jp/>)

EC サイトの売上アップに必要な機能を備えた EC サイト構築パッケージをベースに、サイト構築だけでなく、マーケティング・プロモーション・運營業務までトータルにサポートします。

当社のビジネススタンスは、「お客様の課題と真剣に向き合う」ということです。「HIT-MALL」の仕様に合わせて EC サイトを構築するのではなく、お客様が抱える課題の本質を探し出し、その課題を解決できるソリューションをお客様と一緒に考え、形にします。

「HIT-MALL」に標準搭載された「売れる EC サイト」を作るために必要な機能と、お客様独自のご要望を実現するためのカスタマイズを組み合わせることで、お客様にとって本当に価値のある EC サイトを構築します。

2 ソーシャルログインサービス「ソーシャル PLUS」(URL: <https://socialplus.jp/>)

ソーシャルログイン機能を既存の Web サイトやネイティブアプリに簡単かつ安価に導入できる ASP サービスです。

LINE や Facebook、Twitter など複数のプラットフォームに対応したソーシャルログインの実装実績が多数あり、国内の様々な企業に対してソーシャルログイン導入の支援を積極的に行っています。

3 株式会社フィードフォースの概要

- ・ 会社名 株式会社フィードフォース
- ・ 代表者 代表取締役 塚田 耕司
- ・ 所在地 〒113-0034 東京都文京区湯島 3-19-11 湯島ファーストビル 5F
- ・ URL <https://www.feedforce.jp/>
- ・ 事業内容 データフィード関連事業・デジタル広告関連事業・
ソーシャルメディアマーケティング関連事業・その他事業

4 アイテック阪急阪神株式会社の概要

- ・ 会社名 アイテック阪急阪神株式会社
- ・ 代表者 代表取締役社長 浜田 真希男
- ・ 所在地 〒553-0001 大阪市福島区海老江 1-1-31
- ・ URL <http://itec.hankyu-hanshin.co.jp/>
- ・ 事業内容 社会システム事業・インターネット事業・医療システム事業・
ソリューション事業・システム開発受託事業・技術サービス事業

5 本件に関するお問合せ先

アイテック阪急阪神株式会社 マルチメディア事業本部

TEL 本社 06-6347-0392 / 東京支社 03-6740-6008